

## Пять ментальных установок



## Пять ментальных установок, которые убивают шансы на успех, и пять способов избавиться от них.

### 1. «У меня никогда не будет возможности»

Добро пожаловать в наш (очень большой) клуб. Как бы это ни выглядело со стороны, никто не получает возможностей, которые он не заслуживает. Удачу нужно заслужить. И если кто-то, как вы думаете, украл вашу возможность, вы не можете изменить этот факт. Так стоит ли думать об этом? Возможно, много лет назад, вам пришлось бы ждать, когда вас примут, продвинут, выберут, чтобы вы могли раскрыться. Если когда-то так и было, то теперь все изменилось. Возможности безграничны. Вы можете связаться с любым человеком через социальные медиа; самостоятельно создавать и продавать свой продукт, развивать и распространять собственные предложения; найти свои каналы финансирования. Вам не надо ждать, пока кто-то предоставит возможность. **Вы сами – своя собственная возможность.** Все успешные люди испокон веков думают так. Единственное, что отдаляет вас от возможности – это вы и ваше нежелание попытаться.

**Не надо думать о возможности как о чем-то, что вам дадут. Думайте о том, какие возможности необходимо использовать.**

### 2. «Мне все время мешают»

Возможно, кто-то разрушил ваши возможности, или не дал хода вашим идеям, или

присвоил то, что по праву было вашим. Не исключено, что вы вовремя не получили поддержку или ваш партнер вас бросил. Может быть, ваши потенциальные клиенты оказались не слишком умными и не поняли ценность, которую вы предлагаете. Все это не имеет значения. Вы не можете контролировать других людей. Вы отвечаете только за себя. Если вы терпите неудачу, не вините никого. Это ваша вина. Не просто потому, что так удобнее думать, но потому, что это почти всегда правда. Иногда внезапная случайность, которую вы не можете предвидеть, становится причиной вашего провала, но в большинстве случаев эта причина – вы. И это нормально. Любой успешный человек терпел бесчисленное множество неудач. Большинство из них ошибались намного больше, чем вы. И это одна из причин, почему они успешны сегодня. **Примите каждую неудачу. Поймите, что она ваша, пусть она будет вашим учителем, и возьмите на себя ответственность сделать все, что от вас зависит, чтобы в следующий раз события развивались иначе.**

**Никогда не думайте, что виноват кто-то другой. Иначе вы всегда будете проигравшим.**

### 3. «У меня просто мало времени»

У вас столько же времени, сколько и у любого из нас. Важно понять, как его использовать. Например, каждый может составить расписание. Но большинство людей не понимают, что любая задача отнимает ровно столько времени, сколько вы ей отводите. Большинство заполняет временные промежутки, или позволяет им заполняться самим, просто потому что, отводит время на это. **Не старайтесь заполнять временные промежутки. Вместо этого делайте все так быстро и эффективно, как только можете. Затем используйте «**

**с вободное» время, чтобы заняться другими делами и, опять же, делайте их быстро и эффективно**

**Никогда не думайте о том, как время контролирует вас. Наоборот, думайте о том, как лучше контролировать свое время.**

Как только вы научитесь это делать, вы поймете, что у вас гораздо больше свободного времени, чем вы думали.

### 4. «Я бы сделал это, если бы знал, что оно того стоит»

Слышали когда-нибудь, чтобы кто-то сказал: «Если бы я знал, что меня повысят в должности, я работал бы больше и усерднее», или: «Если бы я знал, что мой стартап «выстрелит», я бы точно уделял ему больше времени», или: «Если бы я знал, что получу отдачу, то пожертвовал бы больше»? Успешные люди зарабатывают продвижение и высокую зарплату после того, как сначала много и упорно работают. Другими словами, они зарабатывают свой успех. **Успешный бизнес получает высокие прибыли после того, как создаст ценность.**

Люди, успешные во всех сферах жизни, получают большую отдачу, но сначала работают невероятно усердно, не видя никакой награды в обозримой перспективе.

Они идут к успеху через усилия и жертвы. Большинство людей ожидают получить вознаграждение до того, как они начнут что-то делать. **Чтобы преуспеть, думайте о вознаграждении не как об условии приложить экстраординарные усилия, а как о возможном вознаграждении.**

#### 5. «Я не представляю собой ничего особенного»

Это просто и соблазнительно: связывать успех других людей с тем, что лежит в нематериальной сфере – идеями, талантом, везением, усилиями, творчеством и т.д., - которых у вас просто нет. Это не совсем правда. Талант обычно проявляется в ретроспективе. Успех всегда непредсказуем. Только оглядываясь назад, можно сказать, как он достигнут.

Безусловно, у других людей есть умения, которых у вас нет (или пока нет), зато у вас есть умения, которых нет у других людей. Вам не нужны другие подарки. Вам нужны вы сами и огромные усилия для упорной работы, потому что талант проявляется именно в таких условиях. **Не думайте о том, чего у нас нет. Сосредоточьтесь на том, что у вас есть, а еще лучше – на том, что вы готовы делать, чтобы быть не как все. Это и есть ваш подарок, который всегда при вас. Вам просто нужно его использовать.**

[Автор: Сергей Леженин. Бизнес-брокер.](#)



### **Похожие статьи ....**

[Как стать предпринимателем.](#)

[Личная продуктивность.](#)

[Как начать?](#)

[Начать инфобизнес.](#)

[Три принципа web-строения](#)

[Интересные файлы по бизнесу](#)

{social}